



L'ESSENTIEL DU DERNIER CSE CENTRAL

PLAN DE COMPÉTITIVITÉ :

-15 % SUR NOS COÛTS, À QUEL PRIX ?

La direction lance un plan de compétitivité visant à réduire les coûts de fabrication de 15 % d'ici 2027, et les coûts en R&D de 1 % par an.

Objectif : gagner des contrats dans l'aviation, la défense et le spatial.

! **FO** alerte : après des années de baisse des coûts, nos efforts passés sont balayés par l'inflation et la concurrence à bas coûts.

Quel est le plan de la direction ? Agir sur tous les secteurs de l'entreprise, avec notamment :

- Baisse des prix d'achat aux fournisseurs
- Gains de productivité par l'IA
- Amélioration de la qualité
- Modernisation des outils informatiques
- Sous-traitance de nos fabrications
- Notre "empreinte industrielle" et la R&D en Inde

SCALE UP
2030

Mais à quel prix pour les salariés et les fournisseurs ?

! **FO** a dénoncé le risque d'un effet ciseau :

Toujours plus d'efforts pour les salariés (rattraper le retard de fabrication tout en formant nos nouveaux collègues embauchés ou sacrifier nos jours fériés de mai) et les sous-traitants, pendant que les actionnaires continuent de toucher des dividendes en hausse.

Et si nous agissions sur nos niveaux de marge pour être compétitifs et baisser nos prix ?

- ☛ Réponse de la direction ? Les investisseurs ne seront pas mis à contribution : le "retour sur investissement" passe avant tout. Et c'est l'accès au capital qui a permis le rachat du leader mondial de l'actionnement et de changer d'échelle pour SED.

RACHAT DE COLLINS : DERNIÈRE LIGNE DROITE !



- ✓ Approbation du rachat par la Commission Européenne (4 avril)
- ✓ En attente des autorités de la concurrence USA, UK et Brésil (mi-fin mai)

Quelle intégration pour nos futurs collègues de Collins ?

=> Une GBU Actionnement sera créée aux cotés des GBU Avionique, Défense et Espace

=> Les établissements de Collins seront intégrés dans une nouvelle filiale de SED

=> 3 groupes de réflexion vont être lancés avec des équipes mixtes SED / ex-Collins pour développer les activités et identifier les synergies :

- Actionnement des commandes de vol des successeurs de l'A320 et du B737
- Actionnement pour nacelles
- Actionnement pour hélicoptères

"Il n'y aura pas d'évolution immédiate, on prendra le temps de la réflexion"

! **Mantes : FO** demande des engagements sur la pérennité du site

=> A ce jour, aucune évolution de l'empreinte industrielle n'est prévue, la priorité c'est de livrer les clients à l'heure.

SCALE UP 2030 : COMMENT GÉNÉRER 7 MILLIARDS DE CA À 25 000 SALARIÉS ?

La direction a dévoilé sa nouvelle stratégie « Scale Up 2030 » :

🎯 Objectif : 7 milliards d'euros de chiffre d'affaires avec 25 000 salariés d'ici 5 ans.

Trois axes clés :

- Diversification des clients avioniques (Airbus, Boeing, Comac)
- Montée en cadence sur les 4 secteurs (avionique, actionnement, défense, espace)
- Maîtrise des coûts de production pour rester compétitifs face aux concurrents

☛ Cette ambition ne prend pas en compte les futures acquisitions d'entreprises, alors que la direction confirme vouloir continuer une croissance externe.

! **FO** se réjouit de cette croissance colossale et pose la question :

➡ Comment cela va se traduire pour notre industrie en France et comment atteindre ces objectifs sans pressuriser les salariés ?

Nous restons vigilants à nos conditions de travail et aux investissements industriels.

EXPOSITION MÉDIATIQUE :

FO REMONTE L'INCOMPRÉHENSION ET LA CRAINTE DE SALARIÉS DE MONTLUÇON



Suite à des reportages sur les activités du site, des salariés ont exprimé des inquiétudes concernant leur sécurité.

☛ La direction, qui a changé sa stratégie de communication pour mieux promouvoir nos produits, assure qu'elle est « sensible à la sécurité des salariés ».

☛ Cette opération, réalisée en accord avec la DGA et les autorités de sûreté, vise également à défendre la réputation industrielle de l'entreprise. La direction conclut qu'elle n'a pas à rougir de sa présence dans l'économie de guerre et n'a pas peur des ramp-ups.

DÉFENSE : LA LOI DU MARCHÉ...

« Plus de 40 % des armes utilisées sur le front sont fabriquées en Ukraine ».

VOLODYMYR ZELENSKY

Un constat qui amène notre direction à considérer que, une fois la paix rétablie, l'Ukraine pourrait devenir un concurrent de poids sur nos marchés de défense...

VOTRE ADHÉSION, NOTRE FORCE : REJOIGNEZ **FO** SAFRAN !



fosafran.sed@gmail.com